



« Nous voulons aider les entreprises d'ici à améliorer leur positionnement, à créer de nouveaux produits et services adaptés aux besoins du marché par la formation et l'accompagnement en matière de développement des affaires et de commercialisation ».

Paul Dumas, Géo., MBA
Président



Biographie

Originaire de Sept-Iles sur la Côte-Nord, Titulaire d'une maîtrise en administration des affaires avec spécialisation en gestion des entreprises (MBA) de l'Université Laval et d'un baccalauréat spécialisé en géologie de l'Université de Montréal, M. Dumas est membre de l'Ordre des géologues du Québec et s'est toujours intéressé au développement des régions du Québec.

Président et fondateur de Tertio Conseil et stratégie, M. Dumas a été vice-président développement stratégique et responsable du développement du secteur minier pour le compte de Terrapex Environnement Ltée.

Auparavant, il a été directeur et associé de GENIVAR, une firme de service conseil en ingénierie et environnement où il était responsable du développement de marchés stratégiques de l'unité Environnement dont les secteurs miniers et industriel ainsi que responsable du développement de la division Économie et développement stratégique.

Au sein de l'industrie minière, il a travaillé pour le Fonds régional d'exploration minière de la Côte-Nord, les Mines Alta-Vista ainsi que pour Mines Aurizon à la Mine Beaufort près de Val-d'Or, en Abitibi-Témiscamingue.

Par ses réalisations, M. Dumas a su développer une expertise reconnue en matière de développement et de planification marketing et financière en plus de bénéficier d'une connaissance privilégiée de plusieurs secteurs de l'économie dont les ressources naturelles, le secteur minier et le développement régional.

Développement des affaires et commercialisation

Les services offerts en matière de développement des affaires reposent sur l'établissement d'une relation de confiance entre Tertio et l'entreprise cliente. Avant de décider si une entreprise pourra être représentée par Tertio Conseil et stratégie, le mandat de développement des affaires sera précédé des activités suivantes :

- ◆ Rencontre de la direction de l'entreprise
- ◆ Concordance de nos valeurs corporatives communes
- ◆ Analyse diagnostique de l'organisation
- ◆ Élaboration d'un plan de marketing stratégique
- ◆ Désir de chacune des organisation de poursuivre la relation d'affaires

Proposé aux clients qui partagent les valeurs de notre firme, le service de développement des affaires vise à développer des stratégies de marketing qui favorisent la pénétration du marché ciblé et d'accompagner le client dans cette démarche.

Nous joindre ?

Tertio Conseil et stratégie

189, Place Jean-Juneau
Saint-Augustin-de-Desmaures, Québec
G3A 2W1

Tél.: 418 908-1233

info@tertio.ca

Télé.: 418 908-1243

www.tertio.ca

«Je dirige une entreprise et j'aimerais analyser notre potentiel de diversification afin de développer les secteurs industriel et minier.»

Entreprise	
M./Mme	
Fonction	
Adresse	
Téléphone	
Courriel	

«Mon besoin se situe principalement au niveau ...

... diversification de l'offre de mon entreprise.»	
... mise en marché et commercialisation.»	
... planification stratégique de mon organisation.»	
... d'indicateurs de performance.»	
... élaboration de mon plan d'affaires.»	
... accompagnement dans le processus d'affaires.»	
... accompagnement dans le processus de vente.»	
... Je ne sais pas par où commencer !»	

DÉVELOPPEMENT

DES

AFFAIRES



Qui sommes nous ?

Tertio Conseil et stratégie est active dans les domaines de la formation, du marketing, du service conseil et du développement des affaires pour les entreprises en démarrage ainsi que celles qui désirent pénétrer ou consolider leur présence dans le secteur minier et industrialo-portuaire.

Nos services ?

- ✦ études et stratégie
- ✦ coaching et accompagnement
- ✦ développement des affaires
- ✦ formation

Nos clients ?

Minier

- ✦ Compagnies junior d'exploration, opérateurs et exploitants miniers
- ✦ Fournisseurs de services conseil en ingénierie, en environnement, fournisseurs de technologies

Entrepreneurs

- ✦ Dirigeants et individus désirants contribuer au développement des régions ressources du Québec par l'innovation et le développement de projets et d'entreprises dans le respect de l'environnement et des communautés.

Organismes de développement économique

- ✦ CLD, SADC, Corporation de développement économique et autres agences de développement.

1 HEURE DE CONSULTATION GRATUITE¹

Les organismes et entreprises qui auront répondu au questionnaire présenté à l'endos du dépliant auront droit à un maximum d'une heure de consultation gratuite^{2,3}.

¹ Maximum de un coupon par entreprise.

² Valide du 1er mai au 30 novembre 2013.

³ Valide dans la province de Québec uniquement.

TERTIO CONSEIL ET STRATÉGIE
189, Place Jean-Juneau
Saint-Augustin-de-Desmaures (Québec)
Québec Canada G3A 2W1



Accompagnement, coaching

Le service de coaching vise à accompagner les décideurs dans le développement de leur processus d'affaires de façon à les aider à raccourcir la courbe d'apprentissage de leur organisation relativement au secteur minier et au développement d'entreprise.

Les personnes qui désirent mettre sur pied une entreprise et qui ont besoin d'aide pour la réalisation de leur plan d'affaires, de leur étude de marché, de leur plan marketing stratégique peuvent également avoir recours à nos services.

- ✦ Accompagnement processus d'affaires ;
- ✦ Accompagnement processus de vente ;
- ✦ Accompagnement processus de suivi et d'amélioration.

Nos clients



TERTIO CONSEIL ET STRATÉGIE
 189, PLACE JEAN-JUNEAU
 ST-AUGUSTIN-DE-DESMAUURES (QUÉBEC)
 G3A 2W1